



Herman Parts - Accountmanager Laadpalen (M/V)

Taakomschrijving: jobinhoud?

- Je bent een kei in het zoeken aanbrengen van nieuwe klanten
- Naast fysieke bezoeken doe je ook telefonische prospectie en verkoop
- Klanten adviseren over complexe zakelijke laadoplossingen
- Opmaken van offertes en afsluiten van verkoop
- Je verzorgt opleidingen voor klanten
- Je bezoekt verschillende marktsegmenten in B2B omgeving (o.a. auto dealers, leasemaatschappijen, installateurs,...)
- Je presenteert het bedrijf op beurzen & evenementen
- Je rapporteert aan de commercieel verantwoordelijke

Wie zoeken wij?

Je bent een gedreven verkoper en gaat geen uitdaging uit de weg. Een verkoop scoren maakt je gelukkig. Je bent een echte teamspeler. Je kunt je werk goed organiseren, plannen en zelfstandig uitvoeren.

Verder ben je/heb je:

- Goede kennis van de Nederlandse taal (Frans is een pluspunt)
- Interesse in duurzaamheid en techniek en bereid om jezelf hierin te blijven ontwikkelen
- Accuraat en haalt voldoening uit het scoren van orders
- Een proactieve houding, je neemt initiatief
- Enthousiast, gedreven en heel hands on
- Een rijbewijs B

Wat bieden we jou?

- Een no-nonsense cultuur in een familiale, kleine KMO
- Een voltijds contract (38-uren week) met correcte verloning volgens jouw functie en ervaring
- Hybride of elektrische bedrijfswagen

- (Interne) opleidingsmogelijkheden
- Een warme werksfeer, koffie- water en vers fruit krijg je er gratis bovenop
- Een job in een uitdagende en toekomstgerichte markt
- Uiteraard kan de boog niet altijd gespannen staan en genieten we nu en dan van een teambuilding event, een attentie bij speciale gelegenheden, een feestje en regelmatig een gezonde dosis fun

<https://www.hermanparts.be>